

評価基準

6割以上（60点以上）の評価を得た事業者を交渉者とします。

評価項目		評価基準	配点	評価点					
				非常に良い	良い	普通	やや劣る	劣る	
業務	業務実績	過去の業務実績により、業務を適切に遂行する能力が見込まれるか。	5	5	4	3	2	0	
	執行体制	各業務に対する組織体制・人員配置が適正か。また、配置予定者の実務経験が、本業務を行うに当たり十分な経験を有しているか。	5	5	4	3	2	0	
提案詳細	業務①	P R活動方法	明確なP R方法の手法を考えているか	10	10	8	6	4	0
	業務②	都市間交流	本業務の主旨を理解し、魅力ある交流事業の提案となっているか。	10	10	8	6	4	0
			スケジュールも含め、実現可能な提案であるか	10	10	8	6	4	0
			達成目標が適切か	5	5	4	3	2	0
	業務②	関係人口	本業務の主旨を理解し、関係人口創出に向けた提案であるか。	10	10	8	6	4	0
			スケジュールも含め、実現可能な提案であるか	10	10	8	6	4	0
			達成目標が適切か	5	5	4	3	2	0
	業務③	提案の独自性	地域特性に合致した魅力のある提案がなされているか。	10	10	8	6	4	0
		提案の実現性	明確な達成目標があり、実現可能な提案であるか。	10	10	8	6	4	0
	その他	見積金額	見積金額は適切な金額となっているか。	5	5	4	3	2	0
意欲		業務に対する取組意欲が感じられるか。	5	5	4	3	2	0	
合計			100	/100					